



LARDIS

Die RTM:IT GmbH & Co. KG ist ein inhabergeführtes Kleinunternehmen mit Sitz im bayerischen Fürth. Wir sind 15 hochqualifizierte Mitarbeiter, darunter 5 Gesellschafter, die mit Leidenschaft maßgeschneiderte Produkte für unsere Kunden entwickeln. Seit 15 Jahren sind wir spezialisiert auf die Entwicklung von Lösungen für professionelle Funktechnik-Anwender.

Mit **LARDIS** bietet RTM das führende Mehrplatz-Funkbediensystem für Einsatzleitfahrzeuge und Einsatzzentralen der deutschen Behörden und Organisationen mit Sicherheitsaufgaben (BOS). Als etabliertes Unternehmen sind wir bestrebt, Innovationen in die Praxis umzusetzen und die Zukunft der professionellen Kommunikation aktiv mitzugestalten.

Über offene Schnittstellen arbeiten wir mit nahezu allen Anbietern von Einsatzleitsystemen zusammen, die unsere Plattform als Schnittstelle zur Funkwelt nutzen. Wir vereinen alle derzeit gängigen Arten der Kommunikation, von Analog- und Digitalfunk, über diverse Meldesysteme bis hin zu GSM- und SIP-Telefonie in einer nahtlosen Lösung.

LARDIS:ONE von RTM ist das europaweit mit tausenden Installationen am meisten verbreitete Funkbediensystem mit integrierter Zielführung und Statushandling für den Fahrerbereich.

Um unser Wachstum weiter voranzutreiben und neue Marktpotenziale zu erschließen, suchen wir eine engagierte Persönlichkeit als:

Business Development Manager (m/w/d)

Als Business Development Manager tragen Sie entscheidend dazu bei, die RTM:IT strategisch weiterzuentwickeln und neue Märkte – insbesondere im internationalen Umfeld – zu erschließen. Sie arbeiten eng mit Geschäftsführung, Vertrieb und Produktentwicklung zusammen und gestalten aktiv die Zukunft unseres Unternehmens.

Ihre Verantwortlichkeiten:

- Entwicklung, Umsetzung und Steuerung von Wachstums- und Expansionsstrategien, insbesondere zur internationalen Marktpositionierung
- Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten, Markttrends und Zielgruppen
- Aufbau und Pflege strategischer Partnerschaften und Netzwerke
- Analyse von Märkten, Wettbewerbern und Kundenbedürfnissen
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung unseres Produktpportfolios (LARDIS, LARDIS:ONE und weitere Systeme)
- Präsentation unserer Lösungen bei Partnern, Kunden und auf relevanten Veranstaltungen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium/Ausbildung im Bereich Betriebswirtschaft, oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Business Development, idealerweise im Umfeld Kommunikationstechnik, Software oder BOS-Technologie
- Sicheres Auftreten sowie Freude an Netzwerkaufbau und Kundenkontakt
- Hohe Eigeninitiative, strukturierte Arbeitsweise und unternehmerisches Denken
- Gute Englischkenntnisse (weitere Sprachen von Vorteil)
- Bereitschaft zu Dienstreisen, auch international

Was bieten wir?

- Ein inspirierendes Arbeitsumfeld in einem kleinen, hochqualifizierten Team
- Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit, unsere internationale Ausrichtung maßgeblich zu beeinflussen
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und direkter Austausch mit der Geschäftsführung
- Arbeiten an innovativen Produkten, die täglich im sicherheitskritischen Umfeld eingesetzt werden
- Moderne Arbeitsumgebung und angenehme Arbeitsatmosphäre
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeitmodelle durch Gleitzeit, Möglichkeit zum mobilen Arbeiten/ Home Office
- Förderung individueller Weiterentwicklung durch gezielte Weiterbildungsangebote
- Einen Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, Option auf Dienstwagen, mit Möglichkeit zur Privatnutzung
- Eine zentrale Lage der Arbeitsstätte, mit optimaler Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel

Bitte schicken Sie Ihre Bewerbungsunterlagen ausschließlich per E-Mail an: **bewerbung@rtm-it.de**